

Financement des exportations & conditions de paiement

Préalable à l'exportation = Être en mesure de financer la production de commandes d'exportation et d'offrir des conditions de paiement à l'exportation adaptées au client cible.

Conditions de paiement communes pour l'exportation de produits artisanaux mondiaux:

Payé à l'avance :

Payé en totalité au moment où la commande est passée.

Acompte : Un acompte est versé à la commande (25 % ou 50 %) et le solde est dû à la réception de la commande par l'acheteur.

À l'exportation :

Paiement intégral à l'exportation (lorsque la facture commerciale et la lettre de transport aérien/bordereau d'expédition sont présentés à l'acheteur).

COD ou paiement à la réception :

Le paiement est dû lorsque la commande est reçue par l'acheteur.

Net 15, 30 ou 60 :

Le paiement est dû 15, 30 ou 60 jours après réception de la commande par l'acheteur.

Méthodes de paiement courantes pour les produits artisanaux exportés :

Carte de crédit :

Paiement par carte de crédit via le portail de commande en ligne ou en fournissant les informations relatives à la carte de crédit.

Virement bancaire :

Virement bancaire international (frais associés à l'envoi et à la réception)

PayPal :

Paiement envoyé d'entreprise à entreprise via PayPal

Autres services de virement : il existe un nombre croissant de plateformes de transfert d'argent régionales et internationales (Zelle, etc.)

Auto-évaluation

1

Quelles conditions de paiement offrez-vous aux clients? Quels modes de paiement préférez-vous?

2

Veillez vous référer à votre plan de production; comment allez-vous financer le temps nécessaire à l'exécution d'une commande d'exportation.

